Франшиза

Sprut

Srput

Srput

Новий формат бізнесу – співагрегація у сфері таксі

Беззбитковий бізнес

Відсутність ризиків

Повна автоматизація та віддалене управління

Стабільний додатковий дохід для кожного

Інвестиції у популярний та вигідний бізнес

Глобальний тренд сучасності – ріст популярності сервісу таксі

Усе більше людей відмовляється від власних авто на користь поїздок на замовлення

У період карантину, таксі – найчастіше використовуваний вид транспорту

40 мільярдів гривень складає щорічний обсяг ринку*

2/3 українців використовують мобільні додатки для замовлення таксі

*Джерело: BRDO

Переваги франшизи Sprut

Ви стаєте **співзасновником** нової сучасної бізнес-платформи

Автоматична **система прозорого розподілу доходу** між усіма партнерами бізнес-платформи

Практичне **навчання франчайзі** управлінню бізнесом на всіх етапах його розвитку

Запропонована **бізнес-модель** є унікальною та не має аналогів на території України

Відсутність витрат на утримання штату співробітників

Доступ до каталогу готових рекламних матеріалів та перевірених маркетингових рішень

Авторське управління* на період відкриття та розвитку бізнесу

* "Авторське управління" – запуск та управління бізнесом франчайзі платформою "Sprut" терміном 3 місяці

Коротко про компанію

Історія Sprut

Трохи про історію компанії та її команди, в якій поєднується досвід, новизна, а також, нестандартне мислення кількох поколінь, об'єднаних ідеєю створення принципово нового формату на ринку пасажирських перевезень таксі.

Протягом **20 років** успішного існування, компанія завжди була на крок попереду і неодноразово доводила ці слова на практиці. У **2011 році** ми викупили збанкрутілу компанію таксі у м. Вінниці, яка стала ще одним з напрямків нашого бізнесу. Зробивши ребрендинг, запровадивши наші правила в управління, ми протягом 1 року стали однією з успішних компаній міста.

Але, так як, нічого не стоїть на місці, ми розуміли, що наступним кроком для повноцінного розвитку, нам потрібно змінювати ставлення людей до даної сфери обслуговування.
Ми продовжували розвиватися і до **2016 року** переросли в продуктову IT-компанію, що стало наступним напрямком нашої діяльності.

Історія створення поняття СПІВАГРЕГАТОР

У **2018** році ми зайнялися розробкою унікальної платформи в сфері пасажирських перевезень таксі, яка об'єднала б усіх учасників ринку перевезень під загальним зводом норм і правил, що забезпечувало б роботу відповідно до принципу «рівний серед рівних». Саме ця концепція привела до появи нового поняття «**співагрегатор**».

Співагрегатор – це людина, яка є відокремленим учасником процесу агрегації замовлень таксі з окремим правом контролю та отриманням доходу від кожного свого клієнта (реферала).

І тепер ми готові надати вам повноцінну версію даного продукту, який не має аналогів в Україні – інноваційна платформа «Sprut».

У чому небезпека агрегаторів?

Агрегатор — це компанія, яка за допомогою веб-сайтів, мобільних додатків та телефонії пов'язує пасажирів із водіями транспортних засобів. Тобто, це посередник між пасажирами та водіями, який заробляє за рахунок великої комісії та не несе ніякої відповідальності за якість надання послуг та безпеку клієнтів.

Ризики співпраці з агрегаторами?

Для служб таксі

- Після приєднання до агрегатора, бренд таксі перестає самостійно розвиватися. З часом самостійні служби таксі взагалі перестають існувати.
- Повна залежність від агрегатора, як постачальника замовлень.
- У випадку відключення від агрегатора, служба таксі втрачає своїх клієнтів.

Для пасажирів

- Тимчасове зменшення ціни для залучення клієнтів з подальшою монополізацією і встановленням високих цін.
- Погіршення клієнтського сервісу.
- Невисокий рівень надійності: агрегатори не перевіряють стан авто та компетенції водіїв, що часто призводить до ДТП.

Для водіїв

- Агрегатори демпінгують ціни, тому водії звичайних служб таксі стають неконкурентоспроможні.
- Бонуси на початковому етапі для водіїв закінчуються, комісія підвищується, але тарифи при цьому залишаються практично на рівні збитковості.
- Заради бонусів водії вимушені працювати по 12–15 годин, що призводить до погіршення сервісу перевезень.

Таким чином, агрегатори повністю знищують конкуренцію та монополізують ринок. Це призводить до знищення якісного сервісу перевезень, підвищення тарифів (цін для клієнтів) та збільшення комісій (для водіїв)

Наше Вирішення цієї проблеми — співагрегатор Sprut

Основна мета Sprut — об'єднати основних учасників ринку перевезень та створити товариство співагрегаторів, щоб протидіяти монополізації ринку іноземними компаніями, створити чесний розподіл доходу від агрегації замовлень та підняти клієнтський сервіс до європейського рівня.

Ця ідея і мета надихнули на створення слогану нашої компанії:

«Sprut – об`єднує»

Ми хочемо **об'єднати всіх** учасників ринку пасажирських перевезень: клієнтів, водіїв, директорів служб таксі, які будуть розділяти наші цінності, і побудувати партнерські, взаємовигідні відносини на основі справедливих цін на послуги та високого рівня клієнтського сервісу.

Якщо ти хочеш **рухатися вперед**, побудувати власний бізнес, в основі якого будуть закладені принципи надання якісного клієнтського сервісу, взаємоповаги і ринкових цін на послуги — запрошуємо тебе стати співагрегатором платформи «Sprut».

У чому суть ідеї Sprut ?

Ми пропонуємо прозоре та просте рішення, яке полягає в автоматизації процесу підключення клієнтам мобільного додатку «Sprut». Задля цього компанія створила систему бізнес-аккаунтів, та лідер-аккаунтів для кожного, хто бажає стати нашим партнером – співагрегатором.

Особливості аккаунтів:

01 Легке та зрозуміне підключення пасажирів до своєї бази

02 Пассажир закріплюється у системі за тією людиною, яка його підключила, одноразово та назавжди

03 Автоматичний розподіл комісії за принципом «рівний серед рівних»

04 On-line аналіз усіх показників роботи для контролю та управління власним заробітком

05 Автоматичне виведення коштів на карту

Мета

Sprut

Наша мета — створення системи клієнтських баз усіх співагрегаторів, за допомогою особистих сайтів кожного з учасників платформи Sprut.

Платформа гарантує чесний розподіл доходу, де комісія (дохід) з кожного виконаного замовлення, у системі розподіляється між усіма учасниками:

- **Водієм (далі «бізнес»)**
- **Водієм, бригадиром, директором служби таксі (далі «лідер»)**
- **Системою (далі платформа «Sprut»)**

Розпочніть власну справу разом із Sprut

Як це працює?

Компанія «Sprut Technologies» надає унікальну пропозицію для створення власного бізнесу на платформі «Sprut». Ви, як директор служби таксі або ж звичайний водій, маєте можливість приєднатися до платформи «Sprut» в якості «Лідерів» або «Бізнесів».

Хто це такі і яка їхня роль?

«Лідер»

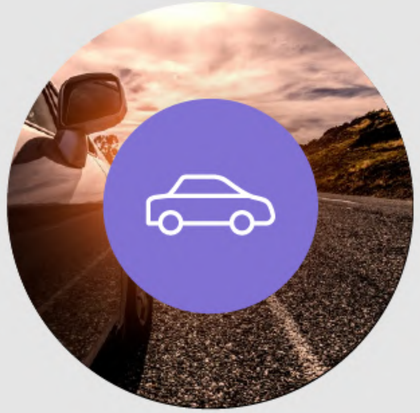
Людина, що володіє лідерськими якостями, бажає займатись власною справою та інвестувати в її розвиток. Основне завдання — побудова власної мережі «бізнесів» та якісна, чесна співпраця на рівних умовах.

«Бізнес»

Людина, яка за рахунок невеликих інвестиційних ресурсів також має бажання створити власний бізнес і стати частиною даної платформи. Великою мірою роль «бізнес» підходить для водіїв, які у своїй роботі користуються принципом якісного надання послуг, тому що саме такий сервіс є запорукою створення власної ефективної клієнтської бази.

Чим це повинно вас зацікавити?

При мінімальних зусиллях, невеликих інвестиціях **з нульовими ризиками**, ви маєте можливість отримувати стабільний додатковий дохід незалежно від вашої позиції («лідер» або «бізнес»).



Не відриваючись від основного місця роботи, не змінюючи звичного образу життя, **ви станете фінансово незалежними,** вільними та зможете забезпечити собі гідне існування у майбутньому.

Інакше кажучи, сформувавши джерело **додаткового доходу**, ви зможете отримувати стабільний заробіток, який **буде зростати** без вашої постійної участі і необхідності щоденно працювати.

Як саме цього досягти?

Ваша основна задача на початковому етапі, як для «лідера», так і для «бізнеса» — це запрошення та підключення клієнтів до своєї бази, згідно маркетингової стратегії платформи «Sprut».

На наступному етапі, користуючись фінансовою та маркетинговою стратегією розвитку платформи «Sprut», ви створюєте власний високодохідний бізнес.

Що включає в себе бізнес-платформа Sprut?

Системи «Бізнес-акаунт» та «Лідер-аккаунт»

Водійський мобільний додаток "Sprut Driver" для Android та IOS

CRM-система «Sprut»

Клієнтський мобільний додаток

Пакети франшизи

«Бізнес»

	Стандарт*
Кількість підключених клієнтів	900
Вартість	$ 225

«Лідер»

	Стандарт*
Кількість підключених бізнесів	9 + 1
Кількість підключених клієнтів	9000
Вартість	$ 4500

Умови франшизи

$ 225 – $ 4500
Паушальний внесок

Відсутні
Інвестиції

0%
Роялті

з 1 місяця
Прибуток

4–6 місяців
Окупність

Дотримуючись наших бізнес-стратегій та стандартів роботи, ви можете легко і без помилок побудувати власний прибутковий бізнес!

Як розпочати власну справу «лідеру»?

- Ви купуєте один з доступних пакетів нашої франшизи
- Ми реєструємо вам бізнес-аккаунт з можливістю підключення N «бізнесів» і N клієнтів
- Починаєте запрошувати «бізнеси» у свою команду та формувати власну клієнтську базу
- За бажанням франчайзі, можете підключати собі один із «бізнес-аккаунтів» для більш якісного аналізу та контролю
- На час авторського управління платформою «Sprut Technologies» (3 місяці), ви отримуєте можливість практичного навчання на основі реальних даних власного бізнесу
- Після завершення терміну авторського управління платформою «Sprut Technologies» (3 місяці), ви отримуєте повний набір фінансових інструментів для самостійного управління, контролю та розвитку власного бізнесу

* Компанія «Sprut Technologies» готова викупити бізнес-аккаунт партнера через 9 місяців співпраці

* Вартість бізнес-аккаунта для викупу узгоджується індивідуально та залежить від ефективності його роботи

Як розпочати власну справу «бізнесу»?

- Ви купуєте бізнес-аккаунт з можливістю підключення N клієнтів
- Починаєте запрошувати клієнтів у свою команду
- На час авторського управління платформою «Sprut Technologies» (3 місяці), ви отримуєте можливість практичного навчання на основі реальних даних власного бізнесу
- Після завершення терміну авторського управління платформою «Sprut Technologies» (3 місяці), ви отримуєте повний набір фінансових інструментів для самостійного управління, контролю та розвитку власного бізнес

* Компанія «Sprut Technologies» готова викупити бізнес-аккаунт партнера через 9 місяців співпраці
* Вартість бізнес-аккаунта для викупу узгоджується індивідуально та залежить від ефективності його роботи

Допомога платформи «Sprut» в період авторського управління

01 Розробка індивідуальної маркетингової стратегії запуску бізнесу

02 Розробка індивідуального фінансового плану з урахуванням регіональних особливостей

03 Створення, аналіз і контроль автоматичних бонусних систем для підвищення лояльності ваших клієнтів і водіїв

04 Надання контенту для просування вашого реферального посилання в соціальних мережах

05 Професійна підтримка від наших провідних фахівців

06 Навчання щоденного ведення бізнесу і маркетингу на основі практичних досліджень розвитку власної справи

07 Надання онлайн звітності про використання грошових коштів для бонусних систем та програм лояльності вашої клієнтської бази

Sprut

Станьте частиною спільноти «лідерів» та «бізнесів» Sprut.

Приєднуйтеся до надійного співагрегатора!

+38 (050) 767-27-69

franch.support@sprut.ua

sprut.ua/franchise

@sprut_ua

facebook.com/sprut.mobi